

**FORMATO EUROPEO
PER IL CURRICULUM
VITAE**



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome
Indirizzo
Telefono
Fax
E-mail

Nazionalità
Data di nascita

CAPITANI NICCOLÒ
VIA VITTORIO VENETO 3A, BASTIA UMBRA, 0683, PG

Niccolo.capitani@comune.monteargentario.gr.it

Italiana
17 MAGGIO 1983

ESPERIENZA LAVORATIVA

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

Giugno 2019 - Presente
Margaritelli Spa - Listone Giordano, Miralduolo, PG, Italia

Arredamento
Export Manager
Aree di competenza: Australia, Singapore, Nord America, Centro America, Sud America, Gran Bretagna, Irlanda, Paesi Scandinavi, Portogallo, Grecia e Cipro.
Gestione del Sales Team
Promozione con architetti e interior designer nelle aree di competenza.
Responsabilità di raggiungere il budget di vendita attraverso la gestione del sales team nei paesi di propria competenza con un'approfondita conoscenza del territorio e del mercato.
Sviluppo di partnership a livello locale per la crescita dell'azienda all'estero e controllo del mercato internazionale individuando nuove opportunità di business.

Aprile 2018 - Maggio 2019
Salvatori SRL, Querceta, LU, Italia

Arredamento
Export Area Manager
Aree di competenza: Nord America, Sud America, Medio Oriente.
Ristrutturazione della rete distributiva nelle aree di competenza a seguito dell'implementazione delle linee Bagno e Casa.
Promozione con architetti e interior designer.
Redazione business plan per la Salvatori Inc. a New York.
Responsabilità di raggiungere il budget di vendita attraverso la gestione dei paesi di propria competenza con un'approfondita conoscenza del territorio e del mercato.
Sviluppo di partnership a livello locale per la crescita dell'azienda all'estero e controllo del mercato internazionale individuando nuove opportunità di business.

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

GENNAIO 2016 - MARZO 2018
Salvatori UK Ltd, London, Uk

Arredamento

Export Area Manager

Aree di competenza: Nord America, Sud America, Medio Oriente, Estremo Oriente, Mercato Contract di Londra.

Apertura del Flagship Store Salvatori di Londra.

Promozione con architetti e interior designer pre e post opening focalizzata su Londra al raggiungimento del Break Even Point.

Ristrutturazione della rete distributiva nelle aree di competenza a seguito dell'introduzione e implementazione delle linee Bagno e Casa.

Responsabilità di raggiungere il budget di vendita attraverso la gestione dei paesi di propria competenza con un'approfondita conoscenza del territorio e del mercato.

Sviluppo di partnership a livello locale per la crescita dell'azienda all'estero e controllo del mercato internazionale individuando nuove opportunità di business.

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

MARZO 2015 - DICEMBRE 2015
Sales Representative - Salvatori SRL, Querceta, LU, Italia

Arredamento

Sales Representative

Aree di competenza: Austria, Ungheria, Rep. Ceca, Spagna, Estremo Oriente.

Apertura del mercato in Ungheria, Rep. Ceca ed Estremo Oriente.

Gestione agenti di commercio sul territorio con base anche oltremare.

Gestione e implementazione della rete distributiva in Austria e Spagna.

Responsabilità di raggiungere il budget di vendita attraverso la gestione dei paesi di propria competenza con un'approfondita conoscenza del territorio e del mercato.

Sviluppo di partnership a livello locale per la crescita dell'azienda all'estero e controllo del mercato internazionale individuando nuove opportunità di business

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

FEBBRAIO 2012 - SETTEMBRE 2014
United Supplies Building Est, Dubai, UAE

Arredamento

Project Sales Executive

Promozione focalizzata Dubai e Abu Dhabi di un ampio portafogli di Brand Italiani ed Europei dalla ceramica all'arredo bagno fino alle cucine con architetti e interior designer.

Responsabilità di raggiungere il budget di vendita attraverso la gestione dei clienti di propria competenza con un'approfondita conoscenza del territorio e del mercato.

Sviluppo di partnership a livello locale per la crescita dell'azienda e controllo del mercato locale individuando nuove opportunità di business.

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

GIUGNO 2011 - DICEMBRE 2011
Wired.it - Condé Nast Edizioni, Milano, Italia

Arredamento

Intern & Writer

Redazione di articoli giornalisti, gestione del Content Management System per il caricamento e la programmazione degli articoli, apprendimento delle basilari tecniche SEM e SEO per l'indicizzazione, ricerche di materiale iconografico e gestione della pagine FAQ.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Date (da – a)
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
 - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

- Date (da – a)
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
 - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

CAPACITÀ E COMPETENZE

PERSONALI

Acquisite nel corso della vita e della carriera ma non necessariamente riconosciute da certificati e diplomi ufficiali.

MADRELINGUA

ALTRE LINGUA

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

CAPACITÀ E COMPETENZE
RELAZIONALI

CAPACITÀ E COMPETENZE
ORGANIZZATIVE

CAPACITÀ E COMPETENZE
TECNICHE

Settembre 2008 - Marzo 2011

Laurea Magistrale in Scienze Storiche - Università di Bologna, Italia

World History

Dottore Magistrale in Scienze Storiche
110 e Lode

Settembre 2003 - Marzo 2008

Laurea in Storia Contemporanea - Università di Bologna, Italia

Storia Contemporanea

Dottore in Storia Contemporanea
107

Italiano

INGLESE

ECCELLENTE

ECCELLENTE

ECCELLENTE

ATTITUDINE ALLE RELAZIONI INTERPERSONALI E CAPACITÀ DI TEAM BUILDING.

TIME MANAGEMENT, FLESSIBILITÀ E PROBLEM SOLVING.

DISPONIBILITÀ A VIAGGIARE.

CRM/ERP, CMS, OFFICE, PHOTOSHOP, OUTLOOK, BROWSERS, WINDOWS & MAC.